

股東提問

- 1.能否就第一季的訂單能見度，給予業績前瞻指引？(包括營收預估與毛利率預估)
- 2.原廠青光眼藥物更換藥證供應商之後，貴司是主要供應商嗎？目前的毛利率大概多少？甚麼時候開始貢獻業績？
- 3.觀音廠預計今年 Q1 取得工廠登記之後開始啟用生產，在新增產能大增+訂單不足的情況下，公司有沒有甚麼規劃？折舊金額大概怎麼估算呢？
- 4.嬌生代工 iron sucrose，今年進度的規劃大概如何？甚麼時候才會有穩定的商業批次出貨？
- 5.業外轉投資公司 - 法蘭摩莎股份有限公司的營運如何？今年虧損金額會縮小嗎？
- 6.最近新聞，台灣出口美國原料藥零關稅，請問對旭富物未來一年爭取訂單來說，有沒有看到甚麼機會？
- 7.今年有沒有在訂單明朗的情況下，招開法人說明會，讓投資人了解各個新藥的進度。

公司回覆

- 1、 訂單能見度一般都僅約 2 個月，以目前接單狀況來看，第一季應與去年同期沒太大差異。
- 2、 旭富是主要供應商，該品項毛利率遠優於平均毛利水準，預計第一季會回復對原廠出貨。
- 3、 新廠機器設備運作需要一段時間才能順暢，今年主要目標為通過食藥署 GMP 查廠及客戶陸續查證等必要法規程序，產能利用率一定不高，折舊金額按目前蘆竹廠設備年限攤提計算，估計一年約在 1.5 億，不可諱言，今年營運之壓力來源為觀音廠折舊。
- 4、 iron sucrose 是原本要跟嬌生子公司進行藥證授權，並非要幫嬌生代

工，目前設備已建置完成，第一季會開始生產，同時註冊美國等藥證，今年預計僅能小幅出貨。

- 5、法蘭摩沙預計今年第 2 季商轉，開始攤提折舊，今年虧損金額不容易縮小，明年運作成熟且產能較為充分利用之後，比較有機會縮小虧損。
- 6、美國市場目前除 **Project A** 品項外，業務較無明顯拓展，故關稅影響不大。
- 7、會的，公司會在適當時點召開法人說明會，或許年中會是一個適合時間。